

Senior Vertrieb / Marketing (International) (m/w/d) Mindestens 7 Jahre Berufserfahrung – Ausbau Bereich International – Innendienst und Außendienst

Veröffentlichungsdatum
7. Oktober 2025

Beschreibung

Wir suchen eine erfahrene Führungspersönlichkeit im Vertrieb und Marketing, die unsere internationalen Vertriebsaktivitäten weiter ausbaut und strategisch vorantreibt. In dieser Schlüsselposition sind Sie verantwortlich für die Betreuung und Entwicklung unserer internationalen Kunden sowie die Steuerung unserer Vertriebsorganisation im Innen- und Außendienst. Sie arbeiten eng mit der Geschäftsleitung zusammen und tragen maßgeblich zum Wachstum und zur Marktpositionierung unseres Unternehmens im In- und Ausland bei.

Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien mit Fokus auf den internationalen Markt
- Ausbau und Pflege eines nachhaltigen Kundenportfolios im In- und Ausland
- Führung, Motivation und Koordination der Innendienst- und Außendienstteams
- Identifikation und Erschließung neuer Märkte und Geschäftsfelder weltweit
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing zur Entwicklung zielgerichteter Kampagnen und Vertriebsmaterialien
- Analyse von Markttrends, Wettbewerbsaktivitäten und Kundenbedürfnissen zur Optimierung der Vertriebsmaßnahmen
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Messen, Konferenzen und Kundenterminen
- Steuerung der Vertriebsprozesse und Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Verantwortung für Umsatz- und Ergebnisziele im Vertriebsbereich International

Qualifikationen / Anforderungen

- Mindestens 7 Jahre fundierte Berufserfahrung im Vertrieb, bevorzugt mit Schwerpunkt auf internationale Märkte
- Nachweisbare Erfolge im Aufbau und Management von internationalen Vertriebsstrukturen
- Erfahrung sowohl im Innendienst als auch im Außendienst
- Ausgeprägte Führungsqualitäten und Erfahrung in der Leitung von Teams
- Hervorragende kommunikative und verhandlungssichere Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise mit hoher Eigeninitiative
- Hohe Reisebereitschaft und ausgeprägte interkulturelle Kompetenz

Unser Angebot

- Eine anspruchsvolle und verantwortungsvolle Position mit viel Gestaltungsspielraum
- Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Bonusmodellen
- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz und flexible Arbeitsbedingungen
- Ein engagiertes, internationales Team und flache Hierarchien

- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Spannende und vielfältige Projekte im internationalen Umfeld

Kontakt

Sind Sie eine strategisch denkende, engagierte und erfahrene Führungskraft im internationalen Vertrieb? Möchten Sie aktiv den Ausbau unseres globalen Geschäfts mitgestalten und zum nachhaltigen Wachstum unseres Unternehmens beitragen? Dann freuen wir uns sehr auf Ihre Bewerbung! Gemeinsam gestalten wir die Zukunft im internationalen Wettbewerb.

Jetzt bewerben und mit uns global wachsen!

Kontakt:

bewerbung@rungepharma.de

+49 7621 16 79 3-80

www.runge-pharma.de/jobs

Runge Pharma GmbH & Co. KG

Julia Gampp (HR) – Georges-Köhler-Straße 4 | DE-79539 Lörrach

+49 7621 16 79 3-80 | www.runge-pharma.de/jobs